



# BEESELSE OPKOPER ZEROSTOCK

Foto: Peter Bors



In het van Thijssen-Emans gehuurde pand, gelegen aan de Stationsstraat 9 te Belfeld, runt Beeselaar Mickey van den Borst (26), wonend aan de Juffrouw Hensenlaan, het bedrijf Zerostock. Hij doet dit samen met Pim Reijerink (24) afkomstig uit Groenlo in de Achterhoek. Beiden zijn al enkele jaren actief in de opkoopbranche en hebben elkaar leren kennen op de diverse beurzen. Daar werkten ze nog voor concurrerende bedrijven, maar ze merkten dat hun interesses veel overeenkomst vertonen. Vanaf mei hebben zij hun eigen bedrijf. Mickey kan bogen op vier jaar ervaring als inkoper bij een grote opkooporganisatie, gecombineerd met een opleiding commerciële economie als basis en een stage van vijf maanden in China. Pim is door een stage in het vak gerold en al zeven jaar daarin werkzaam.

## Opkoop partijen

Zerostock vaart een geheel eigen koers en houdt zich vooral bezig met de

opkoop van restantpartijen van bijvoorbeeld grote retailers als Action, Blokker, Albert Heijn, en Cool Blue. Hierdoor komen deze producten niet meer terug bij de bestaande klanten van de Nederlandse bedrijven, waardoor de huidige klanten weer nieuwe producten kopen en de oude voorraad wordt verkocht zonder merkverlies. Ook schadepartijen, producten met kleine afwijkingen, of uit faillissementen afkomstige goederen behoren tot de handel van het bedrijf. Artikelen die door uitloop te duur zijn geworden voor de Nederlandse markt, worden verhandeld naar andere markten zoals die van de voormalige Oostbloklanden, Iran, Irak, Jordanië en vele andere uit hoeken. Om zoveel mogelijk producten in een container te kunnen vervoeren halen de kopers deze soms zelfs uit de oorspronkelijke verpakkingen. Zo werden schoenen uit dozen gehaald om ruimte te besparen.

## Restpartijen

Beide ondernemers zijn in winkels heel alert op producten die interessant zijn voor hun handel en informeren dan of mogelijk nog restpartijen bij de producenten liggen. Wanneer ze gebeld worden door een bedrijf, proberen ze daar binnen een paar uur op de stoep

te staan en dan een bod uit te brengen. Het is hun streven, dat bijna altijd ook gehaald wordt, om binnen 48 uur een bod uit te brengen, te betalen en de goederen af te halen. Ze hebben veelal vaste leveranciers, waarmee ze blindelings zaken doen.

## Faillissementen

Bij faillissementen moet vaak binnen enkele uren een bod uitgebracht worden en daarna binnen enkele weken of zelfs direct ontruimd worden. Ook retourzendingen bij postbedrijven behoren tot hun interessegebied. Vooral de pakketten uit China zijn moeilijk te retourneren en blijven door invoerrechten en andere complicerende factoren vaak liggen bij de distributiebedrijven.

## Handel

Hun handel vindt veelal plaats via mail, WhatsApp en social media en is niet bedoeld voor particulieren. Zij ervaren dat hun netwerk steeds groter wordt. Zo krijgen ze regelmatig tips van vrachtwagenchauffeurs wanneer zij een restpartij tegenkomen. Ze maken een foto waar de ondernemers vervolgens op bieden. De chauffeurs ontvangen een commissie. Zelf zijn zij veel onderweg en vaak alleen op het bedrijf aanwezig om het laden of lossen te begeleiden. Voorbeelden van partijen die zij verhandeld hebben, zijn: 80.000 handdoeken, 12.000 badkamersets, 110.000 kookboeken, twee vrachtwagens vol koelkasten, 16.000 paar schoenen, een tandartsstoel uit 1956, 1.2 miljoen figurines (beeldjes), 60.000 stuks Disney speelgoed, en nog veel meer.

## Meubilair raadszaal

Ook de oude inventaris van de raadszaal van de gemeente Beesel is door Zerostock opgekocht na een tip van Van Herten afdouwservice. Die krijgt nu een tweede leven in een derdewereldland en draagt bij aan een circulaire economie.

Wilt u meer lezen over de firma Zerostock, dan kunt u terecht op [www.zerostock.nl](http://www.zerostock.nl).

## REDACTIE

De redactie van het maandblad "Beesels Blaedje" bestaat uit: Paul Bloemen, Peter Bors, Mary van den Borst, Jan Geerlings, Jos van den Groenendal en Piet Heldens.